



ZEKER KUNNEN LEVEN ÉN KUNNEN ONDERNEMEN

bij Adviesgroep Mulderij

Hoewel je in deze online wereld anders zou denken, kloppen ook jongeren steeds vaker bij ons aan voor hun financiële zaken. Ze hebben geen zin zich erin te verdiepen en vinden het ingewikkeld. Daar zijn wij voor: Adviesgroep Mulderij heeft een breed palet aan diensten en aanbieders en kunnen samen met u zoeken wat voor u de beste optie is. Of het nu gaat om uw particuliere of zakelijke verzekeringen, bankzaken, uw hypotheek of uw pensioen, bij ons kunt u alles onder één dak regelen. Wij houden van persoonlijk contact. De koffie staat voor u klaar in Hoozeveer, Hollandscheveld of De Wijk!

Henny Mulderij
Algemeen directeur



Maak een
afspraak voor een
GRATIS
ORIËNTATIEGESPREK:
(0528) 34 17 11

HYPOTHEEK OVERSLUITEN? Ontdek hoeveel u kunt besparen!

Met de huidige lage rentestanden is het voor veel huizenbezitters interessant hun hypotheek over te sluiten naar een andere hypotheekaanbieder.
Elke maand geld besparen; die kans laat u toch niet liggen?

Tijdens een gratis oriëntatiegesprek brengen wij voor u in beeld of het in uw situatie interessant is om over te sluiten. Adviesgroep Mulderij geeft u onafhankelijk financieel advies. Dat betekent dat we uw persoonlijke situatie, woonwensen en toekomstplannen als startpunt nemen voor het hypotheekadvies. Wij vergelijken hypotheeken, rentetarieven en voorwaarden van vrijwel alle geldverstrekkers, totdat we de oplossing hebben die het best bij u past. Voor nu en in de toekomst.

WIST U DAT... u energiebesparende maatregelen kunt meefinancieren in uw hypotheek? Ook hierin denken wij graag met u mee.



GOED NIEUWS VOOR JONGEREN

Jongeren tussen de 18 en 35 jaar die een huis kopen, hoeven vanaf 2021 waarschijnlijk geen overdrachtsbelasting meer te betalen. Een mooie kostenbesparing die het net wat makkelijker kan maken om die eerste stap naar een koopwoning te zetten.



Onze hypotheekadviseurs:
Henry Jansen, Natasja Bos en Jacqueline Lefers

Uw bank dichtbij. **RegioBank**

Zelfstandig Adviseur



Adviesgroep
Mulderij Verzekeringen

Autobedrijf Martens

Een familiebedrijf dat met zijn tijd meegaat

“Als een ander iets niet kan en wij kunnen het wel, dat vind ik mooi.” Gerben Martens runt samen met zijn broer Jeffrie Autobedrijf Martens. Als groot autobedrijf, met zo’n 200 auto’s rondom een woonhuis aan de Riegshoogtendijk in Hollandscheveld, pakken ze het heel anders aan dan andere grote autobedrijven. “Onze kracht zit erin dat wij een familiebedrijf zijn. Wij zijn no-nonsense en hier hangt een gemoedelijke sfeer. Ook het feit dat onze auto’s buiten staan, zorgt voor een heel ander gevoel dan wanneer je een showroom binnenkomt.”



“We zitten hier al vanaf 1972; mijn opa is met de autohandel begonnen in zijn vrije tijd, toen nog in Hoogeveen. In 2014 hebben mijn broer Jeffrie en ik het van onze ouders overgenomen nadat wij natuurlijk al jaren met onze ouders samen hadden gewerkt. Jeffrie is veel te zien in onze werkplaats omdat hij technisch beter onderlegd is dan ik. Ik ben met name actief in de in- en verkoop en het klantencontact. Samen met ons team van 2 receptionisten, 8 monteurs/diagnosespecialisten en 2 verkopers bedienen Jeffrie en ik onze klanten zo goed mogelijk.”

LEKKER DRUK

“Begin van het jaar was het best rustig, maar in de zomer hebben we het lekker druk gehad. Veel mensen kwamen een tweede auto kopen. Dat komt door de coronaperiode: mensen willen minder met het openbaar vervoer reizen. Dus hoewel er minder kilometers worden gereden door het thuiswerken, hebben mensen nu gemiddeld wel méér auto’s.”

DE TOEKOMST

“Wij gaan hier niet weg; we geloven in de charme van de landelijke sfeer. Klanten zijn hier geen nummer. Om te weten wat de particuliere klant in de toekomst gaat doen kijken we naar ontwikkelingen in de lease. Mensen gaan natuurlijk steeds meer elektrisch rijden; we hebben de nieuwe Volkswagen ID.3 bij de ingang staan. Je kunt daar al 300-400 kilometer elektrisch mee rijden, dus dat is echt wel interessant.”

HEEL SPECIALISTISCH

“Het verzekeren van het wagenpark, maar zeker ook de nieuwe werkplaats met alle moderne snufjes, is heel specialistisch werk. We hebben al onze verzekeringen, privé, zakelijk, maar ook qua personeel, bij Adviesgroep Mulderij ondergebracht. Hun benadering is heel anders dan die van andere adviseurs. De nuchtere mentaliteit en het persoonlijke, maar toch met een brede expertise, past heel goed bij ons.”

ALLES DIGITAAL

“In november 2019 hebben we onze nieuwe werkplaats in gebruik genomen. Dat was een groot project qua voorbereiding en een flinke investering. We zorgen dat we alles goed voor elkaar hebben, zodat we voldoen aan alle eisen van deze tijd en alle klanten kunnen helpen. Onze 8 monteurs hebben een ruime, nette werkplaats, die van alle moderne snufjes is voorzien. We doen niets meer op papier, maar analyseren en leggen alles digitaal vast. Als een auto binnenrijdt, leest de sensor automatisch het bandenprofiel uit. Ook kunnen we adaptieve ‘zelfrijdende’ auto’s uitlijnen. Natuurlijk moesten we allemaal wennen aan deze nieuwe manier van werken, maar dat gaat nu heel goed.”



Jeffrie en Gerben Martens voor de nieuwe werkplaats: “We blijven altijd met de tijd meegaan.”

Niet zomaar polissen afsluiten, maar een volledige analyse als basis Onderbouwd advies over bedrijfscontinuïteit

Voor het managen van bedrijfsrisico's is het afsluiten van een verzekering niet per definitie de beste oplossing. Onze experts bekijken uw organisatie met een zo breed mogelijke blik en zorgen dat u zich bewust bent van de risico's die uw bedrijf loopt. Zo kunt u onderbouwde keuzes maken over de manier waarop u met deze risico's om wilt gaan en komt u niet voor verrassingen te staan.

ONZE WERKWIJZE

STAP 1: Een team van ervaren adviseurs brengt gestructureerd alle zaken in beeld die de doelstelling en de continuïteit van uw onderneming in gevaar kunnen brengen.

STAP 2: Samen met u zoeken we naar de meest geschikte manier om deze risico's te managen:

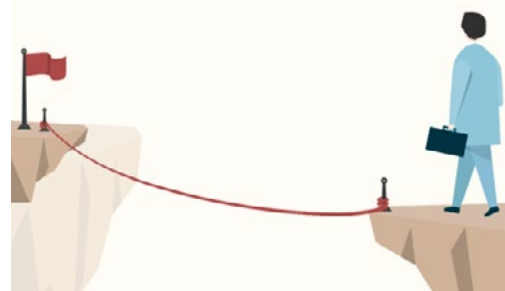
- Voor sommige risico's is een verzekering de beste oplossing, bijvoorbeeld voor risico's die u onmogelijk zelf kunt dragen. Denk hierbij bijvoorbeeld aan de brandverzekering of verplichte verzekeringen zoals de wettelijke aansprakelijkheidsverzekering voor motorvoertuigen.

- Er zijn ook risico's die u op een andere manier kunt managen, bijvoorbeeld door te kijken naar het contractmanagement van uw onderneming. Met welke klanten en leveranciers doet uw bedrijf zaken, op welke voorwaarden? Volgens de eigen voorwaarden van de onderneming, of volgens de voorwaarden van de andere partij? Dit noemen we de battle of forms; onze adviseurs kennen dit proces als geen ander. Als u de voorwaarden richting leveranciers en klanten van uw organisatie goed georganiseerd heeft, heeft u vaak minder dure verzekeringen nodig.



TIP!

De aansprakelijkheidsverzekering voor uw bedrijf gaat hand in hand met de algemene voorwaarden van uw onderneming. Deze moeten naadloos op elkaar aansluiten. Onze adviseurs laten standaard een second opinion doen van uw algemene voorwaarden en om er zeker van te zijn dat er 100 % aansluiting is tussen de verzekering en de voorwaarden die u hanteert. Nog een extra service met slechts één doel; zorgen dat u bewust onderneemt en optimaal kansen kunt benutten.



VRIJBLIJVENDE RISICOANALYSE

Benieuwd wat een dergelijke analyse bij uw onderneming aan risico's en kansen naar boven brengt? Wilt u weten of uw bedrijf risico's goed ondervangen heeft of dat dit op een effectievere en efficiëntere manier kan? Maak dan nu een afspraak voor een vrijblijvende risicoanalyse door een van onze adviseurs.

VRIJBLIJVENDE
RISICOANALYSE
Maak een afspraak
of loop binnen!



Ons team van verzekeringsadviseurs buitendienst (vlnr):

Nicolien Hessels, Klaas Ligthart, Wim Drenth, Sander Blaauw, Ronny Bruins Slot, Jan Kooops, Harry Zeewuster en Jan Wiebing.

Klaas Ligthart nu partner bij Adviesgroep Mulderij: “Mijn kracht zit in de persoonlijke relatie”

Al zo'n 28 jaar is Klaas Ligthart in de regio Hoogeveen en daarbuiten een bekend gezicht als het gaat om financiële dienstverlening. Sinds kort versterkt hij ons kantoor als partner in het management team en als senior risicoadviseur. “Met

bijna 30 jaar ervaring in deze regio heb ik behoorlijke kennis van de financiële wereld en ik ken veel ondernemers in deze omgeving. Het sparren met de ondernemer vind ik prachtig om te doen. Als ondernemer sta je immers regelmatig

voor uitdagingen en vraagstukken. Het mooie is dat verzekeringswerk nog steeds mensenwerk is. De vertrouwensrelatie is essentieel. Ik geloof in de kracht van de persoonlijke relatie tussen de klant en zijn of haar adviseur.”

Loeske en Henriëtte helpen u graag!

“Bij ons gaat het zoals het vroeger bij alle banken ging”, vertelt Henriëtte Hilbink, het gezicht van de RegioBank aan de Alteveerstraat in Hoogeveen.

“Klanten kunnen zo bij ons binnen komen lopen, wij staan altijd voor ze klaar.”

Adviesgroep Mulderij is zelfstandig adviseur van de RegioBank in Hoogeveen, Hollandscheveld en omstreken. Loeske Wijngaarden is het gezicht van de RegioBank in Hollandscheveld: “Wij vinden het belangrijk om laagdrempelig te zijn. We hebben veel contact met onze klanten. Samen met de andere diensten van Adviesgroep Mulderij kunnen we alle financiële zaken voor onze klanten regelen. Dat is praktisch voor de klant en maakt dat wij hem of haar optimaal kunnen adviseren en helpen.”

GEEN GEDOE MET OVERSTAPPEN

“Steeds meer banken sluiten of beperken hun openingstijden. Terwijl veel klanten gewoon bij hun bank binnen willen kunnen lopen”, vertelt Henriëtte. “Bij ons kan dat wél. Klanten zien soms op tegen administratieve rompslomp bij het oversluiten. Wij nemen dat volledig uit handen. De klant hoeft maar 1 formulier in te vullen en wij regelen het verder. Ik schrijf bijvoorbeeld de brieven naar het pensioenfonds en de Belastingdienst, om te melden dat de klant een nieuw rekeningnummer heeft.”

LOOP EENS BINNEN

Loeske: “Wij houden van dit werk. We vinden het leuk klanten te helpen met wat dan ook en nemen graag de tijd. Loop gerust eens binnen; de koffie staat klaar!”

LOKALE INITIATIEVEN GEZOCHT!

Heeft u een project waarmee u uw buurt een stukje mooier maakt? RegioBank en het Oranje Fonds hebben samen het VoordeBuurt Fonds opgericht. Kunt u een bijdrage uit het VoordeBuurt Fonds goed gebruiken? Vraag Loeske of Henriëtte om meer informatie.



Henriëtte Hilbink en Loeske Wijngaarden: “Wij zijn er trots op dat RegioBank onlangs weer door de Consumentenbond is uitgeroepen tot beste bank in de bankenmonitor 2020. RegioBank kreeg de hoogste cijfers op alle onderdelen, zoals bijvoorbeeld klantvriendelijkheid. En dat voor het 4e jaar op rij!”



Zilvervloot Sparen met bonus

- Sparen voor uw (klein)kind
- Looptijd tot 18e verjaardag
- Rente 0,20% (variabele rente op jaarbasis over het gehele saldo; rentewijzigingen voorbehouden)
- Tot 10% bonus bij 10 jaar sparen
- Maximale inleg: € 600 per jaar.

Met Zilvervloot Sparen helpt u de dromen van uw kind waarmaken.

JongWijs Gratis betaal- en spaarrekening

- Sparen én betalen voor uw kind zelf
- Geschikt voor kinderen van 0 tot 18 jaar
- Internet Bankieren en Mobiel Bankieren app
- Rente van 0,20% op de spaarrekening. Variabele rente op jaarbasis. Rentewijzigingen voorbehouden.

Uw kind krijgt ieder jaar leuke en leerzame tips per post. Onze tips groeien mee met de leeftijd.

RegioBank

Zelfstandig Adviseur



Adviesgroep Mulderij Verzekeringen

tel. (0528) 34 17 11
mail info@mulderij.nl
web www.mulderij.nl

bezoekadressen

Alteveerstraat 9, Hoogeveen
Het Hoekje 35, Hollandscheveld
Dorpsstraat 74, De Wijk