



Helaas moet ik mijn vader sinds ruim een halfjaar missen. Jan Mulderij sr was de oprichter van dit bedrijf en tot aan zijn laatste dag kende hij het bedrijf als zijn broekzak. Ik mis hem dagelijks. In de eerste plaats als vader en familieman, maar ook als ik iets leuks vanuit het bedrijf met hem wil delen. Zijn drive om eerlijk zaken te doen, waarbij alles draait om de klant, zet ik met liefde voort. Want het leveren van een goede dienstverlening zit letterlijk in ons DNA. De koffie staat voor u klaar in Hoogeveen, Hollandscheveld, De Wijk en sinds kort ook in Ruinen!

Henny Mulderij
Algemeen directeur

ZEKER KUNNEN LEVEN ÉN KUNNEN ONDERNEMEN

bij Adviesgroep Mulderij

ONTDEK HOEVEEL U KUNT BESPAREN op uw overlijdensrisicoverzekering!

GRATIS
ORIËNTATIE-
GESPREK:
(0528) 34 17 11



Onze hypotheekadviseurs:
Henry Jansen, Jacqueline Lefers en Natasja Bos

Heeft u een hypotheek? Dan is de kans groot dat u daarbij een overlijdensrisicoverzekering heeft afgesloten.

De premies voor overlijdensrisicoverzekeringen zijn de laatste jaren gedaald. Het is daarom de moeite waard om te kijken of uw premie omlaag kan; dit kan u elke maand veel kosten schelen.

Onze hypotheekadviseurs zoeken graag voor u uit hoeveel u kunt besparen. Wij helpen u ook graag als u uw hypotheek elders heeft afgesloten.



**NU OOK
IN RUINEN**

Omdat Adviesgroep Mulderij Verzekeringen steeds verder groeit, bedienen wij onze klanten nu ook vanuit Ruinen.

U kunt een afspraak maken met onze adviseurs in het Nieuwe Raedthuys in Ruinen of loop eens bij ons binnen!

VACATURE HYPOTHEEK-/VERZEKERINGSADVISEUR

U zult voornamelijk werken vanuit onze nieuwe vestiging in Ruinen.
Meer informatie: www.mulderij.nl

Klaas Ligthart: “Niets doen is geen optie, dan ben je te laat”

Steeds meer bedrijven slachtoffer gijzelsoftware

Steeds meer MKB'ers krijgen ermee te maken: digitale bestanden en gegevens, soms volledige systemen die door hackers worden geblokkeerd. Dat is een ramp voor ondernemers. Of het nu gaat om de kassa- en reserveringsgegevens van een horecabedrijf, de bestelinformatie en orderadministratie van bijvoorbeeld een fietswinkel, of de planningssystemen van een agrarisch bedrijf.

Klaas Ligthart, specialist cyberrisico's/partner bij Adviesgroep Mulderij Verzekeringen: “Digitale systemen zijn cruciaal geworden voor elke ondernemer; als je daar van de één op de andere dag geen toegang toe hebt, ben je eigenlijk alles kwijt. Dat levert enorme financiële en mogelijk ook reputatieschade op. En dilemma's: ga je betalen zodat je weer toegang hebt en verder kunt met je bedrijf? Zijn er klantgegevens op straat komen te liggen? Kortom: hoe zorg je dat je zo snel mogelijk en met zo weinig mogelijk schade je bedrijf weer op de rit krijgt? Als MKB'er kun je cyberrisico's goed en eenvoudig verzekeren, zonder dat je allemaal ingewikkelde aanpassingen moet doen aan je systeem. Bij een verzekerd bedrag tot 25 miljoen euro is het over het algemeen voldoende dat je een virusscanner op je pc hebt staan en natuurlijk

een stukje bewustwording verzorgt bij de medewerkers over foute mailtjes. De meeste bedrijven hebben dit al geregeld.”

WAT HEB JE AAN EEN CYBERVERZEKERING?
“Als je als ondernemer geconfronteerd wordt met een hack, kun je meteen de helpdesk bellen. Zij geven direct advies en helpen het dataverlies en de reputatieschade zoveel mogelijk te beperken door snel te reageren. Financiële risico's van cybercriminaliteit zijn gedekt, zoals de kosten voor het crisismanagement en reputatieherstel, kosten voor boetes voor gestolen klantgegevens en claims van individuele personen, reparatie van systemen, maar ook het inkomstenverlies dat je hebt geleden door de aanval. Het neemt dus vrijwel alle zorgen weg, los van het gegeven dat een hack altijd vervelend blijft.”



Klaas Ligthart merkt dat steeds meer ondernemers uit de regio met cyberaanvallen te maken krijgen. “Het is een grote misvatting te denken dat dit alleen grote bedrijven overkomt. Ook kleine MKB-bedrijven zijn een interessant doelwit voor cybercriminelen. Ook in deze regio kent iedereen wel ondernemers die slachtoffer zijn geweest van gijzelsoftware.”



Lennart Mateboer (Eurogros):
“Het risico op een cyberaanval schat ik hoger in dan de kans op brand of inbraak”

Eurogros en Nova Carpets uit Hoogeveen leveren voerkleden, tafelkleden, traplopers en traproedes aan woninginrichters, meubelwinkels en webshops in het hele land. De grootvader van Lennart Mateboer startte het bedrijf in 1977. Lennart is als derde generatie actief in het familiebedrijf. Lennart: “Wij kopen internationaal in voor zo'n 450 relaties. Het is heel uiteenlopend hoe zij in de huidige periode presteren: meubelwinkels hebben het doorgaans best zwaar, terwijl woningstofeerders het ontzettend druk hebben. Onze relaties zijn voornamelijk zelfstandige bedrijven. Onze kracht zit hem, naast de kwaliteit en het maatwerk dat wij bieden, in het belang dat wij van oudsher hechten aan het opbouwen van een goede relatie. Wederzijds vertrouwen en loyaliteit staan bij ons centraal.”

Lennart Mateboer was snel overtuigd van het nut van een cyberverzekering. “Ik had zelf al wat dingetjes meegemaakt. De partij aan wie wij onze IT hebben uitbesteed, wees mij erop dat er de afgelopen periode 4 aanvallen waren geweest op ons systeem. Zonder succes, maar dan komt het toch wel dichtbij. Ook om me heen hoor ik het steeds meer. Iemand die in de haast snel klikt op een mailtje dat er betrouwbaar uitziet, en vervolgens ligt het hele systeem plat en moet hij losgeld betalen om weer toegang te krijgen. Waar phishingmails en appjes een paar jaar geleden nog bol stonden van de spelfouten, zijn ze nu bijna niet meer van echt te onderscheiden.

Het is eigenlijk heel gek dat we allemaal verzekerd zijn tegen inbraak en brand, terwijl het risico op een digitale inbraak groter is. Het probleem is denk ik dat de meeste ondernemers niet echt weten waar het over gaat en waar de risico's liggen. En hoe je die kunt tegengaan. Het is zo'n breed en complex onderwerp. Met de cyberverzekering heb ik de rust dat het kostenaspect is gedekt op het moment dat de systemen plat liggen. De kosten om hard- en software weer aan de gang te krijgen, maar ook de kosten voor het geleden omzetverlies. Dat vind ik de grootste meerwaarde.”

Meld u aan voor gratis webinar voor ondernemers over cybersecurity!
Uw bedrijf kwijtraken door 1 hack, kan dat echt?

WEBINAR CYBERSECURITY

Dinsdag 29 juni 19.30 uur

Waarom is uw organisatie (en uw data) interessant voor een hacker?

Wat betekent het als uw digitale middelen gehackt worden?

Hoe denkt een hacker? Hoe gaat een hacker te werk en hoe komt een hacker bij u binnen?

Jochen den Ouden laat u zien hoe een hacker te werk gaat en waarom ook u interessant bent om gehackt te worden. U krijgt tips waarmee u direct iets kunt.

AANMELDEN

U kunt zich tot uiterlijk donderdag 24 juni aanmelden voor dit webinar door een mail te sturen naar:
info@mulderij.nl

Vermeld hierin uw bedrijfsnaam, naam en mobiele nummer.



Door Jochen den Ouden,
IT Security Specialist
en ethical hacker



Rik van der Weide:

“Na brand merkte ik dat ik goed verzekerd ben”

Rik van der Weide was al ruim een jaar bezig met de verbouwing van de 120 jaar oude boerderij waar hij met zijn gezin woont.

Begin januari was zijn vrouw met de kinderen aan het avondeten en rook ze een raar luchtje. “Gelukkig was ze zo helder van geest om buitenom het huis te lopen. Toen zag ze in het achterhuis rook onder de kap vandaan komen.” Achteraf blijkt dat, nadat de schilder aan het werk was geweest, het bed te dicht bij de pelletkachel is komen te staan. “De boxspring is gaan smeulen. Een smeulbrand ontstaat op plekken waar niet genoeg zuurstof aanwezig is om te ontbranden. Als mijn vrouw via het huis, door de deur naar binnen was gegaan, had het heel anders kunnen aflopen.” De smeulbrand heeft enorme schade aangericht, ook al is er niets echt verbrand. “Alles was er gewoon nog, maar overal lag een bruine laag



op.” Al snel waren Jan Koops en Klaas Ligthart vanuit Adviesgroep Mulderij Verzekeringen aanwezig en werd een schade-expert ingeschakeld. “Dat was een goede ervaring, ik merkte dat er eerlijk werd gekeken naar de geleden schade. Mijn hele familie is al van vroeger uit klant bij Adviesgroep Mulderij Verzekeringen. Nu heb ik ook gemerkt dat ik goed verzekerd ben.”

Na 4 maanden op een vakantiepark is Rik blij dat hij nu weer in zijn eigen huis woont. “Het heeft er wel aardig ingehakt, vooral de gedachte aan wat er had kunnen gebeuren als dingen net iets anders waren gelopen. De meeste schade aan de woning is nu hersteld en dat is ook heel goed gedaan. We kunnen nu dus weer vooruitkijken.”

Bij RegioBank passen wij onze dienstverlening aan op uw wensen

De oude bank in een nieuw jasje

“Steeds meer grootbanken vertrekken en sluiten hun vestigingen in de regio. Bij ons kan iedereen nog gewoon binnenlopen om de bankzaken te regelen. Die behoefte aan persoonlijk contact is er nog steeds, en niet alleen bij ouderen”, zegt Loeske Wijngaarden. Samen met haar collega Henriëtte Hilbink is zij het aanspreekpunt voor de RegioBank-klanten, die zij bedienen vanuit onze vestigingen in Hoogeveen en in Hollandscheveld.



“Gewoon binnenkomen om geld te storten, een rekening te openen, bankpasjes te vervangen of uitleg te krijgen over internetbankieren. Dat kan bijna nergens meer, maar bij ons krijgen klanten de aandacht die ze verdienen.” Henriëtte Hilbink vervolgt: “Wij kennen onze klanten en dat maakt het contact ook leuk. Bovendien kunnen wij daardoor onze klanten goed helpen.” Henriëtte merkt dat mensen soms opzien tegen het overstappen van een andere bank naar RegioBank, omdat ze denken dat dit veel rompslomp met zich meebrengt. “Dat is echt een misverstand. Overstappen is bij ons heel makkelijk; wij nemen vrijwel alle werk uit handen en begeleiden de overstap van A tot Z. Een klant heeft daar dus geen gedoe van.”

Loeske: “Ons paradepaardje is de Zilvervlootrekening, met een maximum premie van maar liefst 10%. Net als vroeger kunnen kinderen eens per jaar hun spaarpot komen legen en zij mogen dan een cadeau uitzoeken. Die spanning kunnen de meesten van ons zich nog wel herinneren. Met de Jongwijsrekening en de Zilvervlootrekening neemt RegioBank haar verantwoordelijkheid in het helpen kinderen te leren omgaan met geld. Daarnaast zijn de voorwaarden ook nog eens erg interessant, bijvoorbeeld omdat de Jongwijsrekening tot het 27e levensjaar gratis is.”

Wij zijn RegioBank adviseur in de plaatsen Hoogeveen en Hollandscheveld e.o.



EERST KOPEN OF EERST VERKOPEN?

In de huidige markt adviseer ik in veel gevallen eerst een nieuwe woning aan te kopen. Uw huidige woning verkoopt u toch wel snel, tenzij het een heel specifiek pand is dat maar voor een zeer beperkte doelgroep interessant is. De meeste woningen staan momenteel hooguit een paar maanden te koop.

Het voordeel van eerst een woning aankopen, is dat u alle tijd kunt nemen om uw ideale woning te zoeken, passend bij uw budget en wensen. U kunt daarbij de overwaarde van uw huidige woning gebruiken door middel van een overbruggingshypotheek. We brengen graag voor u in beeld wat het budget is dat u beschikbaar heeft voor de aankoop van een nieuwe woning. Ook informeren wij u graag over de mogelijkheden van een overbruggingshypotheek. Maak kosteloos en geheel vrijblijvend een afspraak voor een oriëntatiegesprek met mij of mijn collega's.

tel. (0528) 34 17 11
mail info@mulderij.nl
web www.mulderij.nl

bezoekadressen

Alteveerstraat 9, Hoogeveen
Het Hoekje 35, Hollandscheveld
Dorpsstraat 74, De Wijk
Brink 19A, Ruinen

RegioBank

Zelfstandig Adviseur



Adviesgroep Mulderij Verzekeringen