



Wij zijn blij met alle nieuwe klanten, particulieren én ondernemers, die wij mogen verwelkomen bij onze RegioBank-vestigingen in Hoogeveen en Hollandscheveld. Wij begrijpen hoe belangrijk het is om gewoon binnen te kunnen lopen en dat je ook als ondernemer je geld kunt afstorten en opnemen. De frustratie dat dat op veel plaatsen niet meer kan, begrijpen wij volkomen. Onze klanten én medewerkers worden blij van het persoonlijke contact. Ik krijg regelmatig de vraag of RegioBank niet ook haar vestigingen gaat sluiten, of kosten in rekening gaat brengen om geld op te nemen. RegioBank heeft echter een heel andere kostenstructuur dan andere banken; het is een franchiseorganisatie en vestigingen van RegioBank zijn gevestigd in verzekeringskantoren. RegioBank heeft dus zelf niet deze huisvestingskosten en ook niet de kosten van de adviseurs. Dit zijn onze eigen medewerkers. Wij, als ondernemer, geloven in deze formule. Vandaar dat wij dit in onze dienstverlening hebben opgenomen. Met deze formule kunnen wij dus ook in de toekomst onze klanten de service blijven bieden die ze gewend zijn.

Henny Mulderij

ZEKER KUNNEN LEVEN ÉN KUNNEN ONDERNEMEN

# bij Adviesgroep Mulderij

## VERLAAG UW HYPOTHEEKRENTEN Mogelijk betaalt u teveel risico-opslag!

Heeft u al flink afgelost op uw hypotheek of is uw huis intussen in waarde gestegen? Mogelijk betaalt u dan teveel risico-opslag.

Wij zoeken graag voor u uit of u uw maandlasten kunt verlagen. Als u in aanmerking komt voor een lagere risico-opslag, wordt dit niet automatisch aangepast. Zonde dus om dit niet uit te laten zoeken!

Onze hypotheekadviseurs Henry Jansen, Jacqueline Lefers en Anouk Baas zoeken graag voor u uit hoeveel u kunt besparen. Wij helpen u ook graag als u uw hypotheek elders heeft afgesloten.

**Maak een afspraak voor een vrijblijvend oriëntatiegesprek: (0528) 34 81 15.**  
Wij brengen hiervoor geen kosten in rekening.



Hypotheekadviseurs Jacqueline Lefers, Anouk Baas en Henry Jansen helpen u graag!

Uw bank dichtbij. **RegioBank**

Zelfstandig Adviseur

**am** | Adviesgroep  
Mulderij Verzekeringen



# Marcel Rensink heeft nooit spijt gehad van het ondernemen “Ik had hooguit jaren eerder moeten starten”

Als je bij Marcel Rensink binnenkomt, is het meteen gezellig. Marcel is een joviale man die, zo blijkt als we er bij de kassa zitten te praten, met iedereen overweg kan en een groot deel van zijn klanten persoonlijk kent. “Juist de verscheidenheid aan mensen is zo leuk. Ik heb lol met iedere klant. En ik beleef er heel veel plezier aan precies dát te vinden waar de klant naar op zoek is. Het gebeurt heel vaak dat een klant terugkomt om te zeggen hoe goed het was, super toch? Maar ook de lieve omaatjes die alleen voor een praatje binnenkomen maken dit werk leuk. Zo heb ik ook een beetje een sociale functie.”



Nadat Marcel in Hoogeveen een aantal jaren franchisenemer van Mitra was geweest, kwam in 2016 het bericht dat de keten failliet was verklaard. Hoewel er een doorstart kwam, was dit voor Marcel een kans om voor zichzelf te beginnen. “Ik had altijd al veel ideeën over hoe ik het zou doen als ik alles zelf kon beslissen. Een eigen drankenspeciaalzaak met een breed assortiment, waaronder bijzondere drankjes die je niet overal kunt vinden. Mijn eigen assortiment kunnen bepalen en dat zo goed mogelijk kunnen afstemmen op de smaak van mijn klanten. Het was tegelijkertijd ook eng. Het gespreide bedje viel weg; ik moest bijvoorbeeld ineens mijn eigen inkoop, administratie en marketing gaan doen. Maar ik heb er nooit spijt van gehad. Hooguit dat ik niet eerder zelfstandig ondernemer ben geworden. Ik werk meer dan ooit tevoren, ben altijd bezig met nieuwe ideeën.”

Ik wil de eerste zijn als er een leuk nieuw product op de markt komt, en dat lukt vaak ook. Er zijn ontzettend veel ontwikkelingen; elke week komen er wel nieuwe drankjes op de markt. Die test ik samen met een aantal collega's of vrienden, na werktijd. Ik houd daarbij de smaak van Hoogeveen

en omstreken in gedachten; veel mensen hier houden van best zoete drankjes. Verder maakt de tijd van het jaar veel uit. We gaan nu weer de donkere dagen in. Met 'boezelig weer' buiten kun je extra genieten van een goede cognac of whisky.”

De persoonlijke voorkeur van Marcel ligt bij whisky en wijn. “Ik ben een echte wijnliefhebber. Ik kan ook erg genieten van champagne. Bij jongeren heb ik de afgelopen periode gemerkt dat ze ook steeds meer geïnteresseerd zijn in champagne. Deels natuurlijk door corona; veel feesten en mijlpalen werden thuis gevierd. Ze kopen met een groepje vrienden een goede kwaliteit whisky of champagne en genieten daar samen van.”

Hoewel het misschien vreemd klinkt; drank wordt niet alleen gekocht om op te drinken. “Er zijn heel veel klanten die drank kopen als belegging. Ik denk met ze mee en help ze met hun keuze. Met mijn netwerk kan ik aan bijzondere flessen drank komen. Of het uiteindelijk uit kan? Dat weten we pas achteraf natuurlijk!”

[www.slijterijbijmarcel.nl](http://www.slijterijbijmarcel.nl)

Ronny Bruins Slot (links) is de verzekeringsadviseur van Marcel. “Het gaat om het persoonlijke contact. In mijn werk is vertrouwen in het goede advies het belangrijkste. Daarnaast is een persoonlijke klik en de gunfactor essentieel. Dat zie je ook bij Marcel, hoe hij met zijn klanten omgaat.” Marcel bevestigt dat: “Ik denk dat ik veel mensenkennis heb, die gebruik ik ook in mijn werk. De laagdrempelige cultuur van de Adviesgroep in combinatie met de professionaliteit geven mij vertrouwen. Ik heb een goed gevoel bij hoe alles is geregeld, ook door de inspectie die de verzekeraar hier heeft gedaan. Als er een keer schade is, vertrouw ik erop dat alles goed komt.” Marcel doet zijn bankzaken bij de RegioBank: “Mijn vorige bank vertrok uit Hoogeveen. Het mooie aan de RegioBank vind ik het persoonlijke contact en dat er nog een kasfunctie is. Je kunt er gewoon geld storten en opnemen, dat kan bij de anderen niet meer. Ik kan er binnensloffen, plat Drents praten en er op vertrouwen dat alles in orde komt.”



# Bennie Fieten runt zijn familiebedrijf

## Ups en downs in de evenementen

Bennie Fieten is met zijn bedrijf Fieten Evenementencatering en Verhuur gevestigd aan het Zuideropgaande in Hollandscheveld.

“Wij zitten sinds 1980 op deze plek, maar mijn vader is het bedrijf al in de jaren '60 begonnen in Elim. Eerst had hij een kroeg en daarnaast had hij een schaftkeet omgebouwd om op evenementen eten en drinken te verkopen. Dat is steeds verder uitgegroeid; we hebben nu een tak die zich richt op evenementencatering en een tak die zich richt op de verhuur van allerlei wagens, zoals douche- en toiletwagens.”



Bennie is net terug van een lang weekend met een snackwagen op het evenement het Leidens Ontzet. “Dat was weer het eerste bijna-normale evenement, afgezien van de eindtijd om middernacht. Tijdens corona heb ik vooral moeten inleveren. De evenementen die er waren, vonden binnen hekken plaats. Ik heb wel meegemaakt dat er zoveel gedoe rondom die hekken was, dat een evenement door de politie werd afgeblazen en ik weer naar huis kon. Dan heb je alleen maar kosten gemaakt en daar zie je geen cent van terug.” Hoewel Bennie zijn bedrijf met plezier runt, zijn er ook wel uitdagingen. “Het gedoe met gemeentes en vergunningen zit me weleens dwars. Het is heel wisselend, maar sommige gemeentes werken je als ondernemer alleen maar tegen. Maar ik heb ook plezier aan het ondernemen. Het is elke keer en overall weer anders. In het westen liggen bijvoorbeeld de prijzen hoger. Ik ben er verder blij mee dat iedereen in ons gezin altijd heeft meegewerkt in het bedrijf. En het is mooi dat mijn zoon en zijn vriendin het bedrijf in de toekomst willen overnemen.”

[www.fietenverhuur.nl](http://www.fietenverhuur.nl)



“In juni kwamen hagelstenen zo groot als tennisballen naar beneden. Ik heb in mijn leven nog nooit zoiets meegemaakt. Ik was buiten en hebt geschuld onder een afdak. Vijf meter door de hagel lopen om binnen te komen durfde ik niet aan, levensgevaarlijk. De meeste wagens had ik gelukkig al binnen staan. Het dak van onze loods heeft wel flinke schade gehad. Veel dakplaten en vensters waren kapot. We zijn als familiebedrijf al van oudsher verzekerd bij Adviesgroep Mulderij. Nu het erop aankwam, is de schade goed afgehandeld. Ik bespreek mijn verzekeringen altijd met mijn adviseur Ronny Bruins Slot. Hij is een fijn persoon en komt hier uit de buurt. We weten wat we aan elkaar hebben.”

## Uw zakelijke autoverzekering op maat



Neem contact op met onze Specialist Transportverzekeringen  
Nick Norda: (0528) 34 17 11

Als u schade heeft aan uw bedrijfsauto, wilt u dat deze vlot en goed wordt afgewikkeld. Onze schadeafhandelaars werken vanuit Hoogeveen; u bent voor ons geen nummer. U bent verzekerd van een snelle en deskundige afwikkeling.

- Uw bedrijfsauto's zo eenvoudig of uitgebreid verzekerd als u zelf wilt;
- Makkelijk uit te breiden;
- Na het eerste jaar per direct opzegbaar;
- Scherpe premie en uitstekende voorwaarden;
- Persoonlijke en deskundige afhandeling.

## Verzekeraar HDI Global stopt met autoverzekeringen

Wij nemen uw verzekeringen bij HDI tegen dezelfde condities over.

Neem contact op met Nick Norda voor meer informatie.

## Vacatures

- ✓ Zakelijk Acceptant Volmacht
- ✓ Particulier Acceptant Volmacht
- ✓ RegioBank Adviseur
- ✓ Commercieel Binnendienst Medewerker MKB

Interesse?  
[mulderij.nl/vacatures](http://mulderij.nl/vacatures)



# Leeg je spaarpot en kies een leuk cadeautje uit! Oktober = spaarmaand bij RegioBank

Kinderen kunnen in de maand oktober hun spaarpot legen bij de RegioBank-vestigingen in Hollandscheveld en Hoogeveen. Elk kind dat zijn of haar spaarpot leegt, mag een leuk cadeau uitzoeken als beloning.

Leren omgaan met geld is moeilijker geworden nu geld steeds meer 'digitaal' wordt. Om gevoel te krijgen bij hoeveel bijvoorbeeld een euro waard is en wat je ermee kunt doen, kan het daarom zinvol zijn om een spaarpot te gebruiken. Kinderen vinden het leuk om te zien dat het bedrag groeit en leren zo sparen. Het gespaarde geld kunnen ze in de maand oktober op hun spaarrekening storten in ruil voor een cadeautje.

## Zilvervlootrekening

Met de JongWijsrekening en de Zilvervlootrekening neemt de Regiobank haar verantwoordelijkheid in het helpen kinderen te leren omgaan met geld. Daarnaast zijn de voorwaarden ook nog eens erg interessant, bijvoorbeeld omdat de JongWijsrekening tot het 27e levensjaar gratis is.

**Open een JongWijs-  
of Zilvervloot-  
rekening en krijg  
een JBL-box cadeau!**

Actie  
geldig tot  
1 november  
2021



## Zilvervloot Sparen met bonus

- Sparen voor uw (klein)kind
- Looptijd tot 18e verjaardag
- Rente 0,20% (variabele rente op jaarbasis over het gehele saldo; rentewijzigingen voorbehouden)
- Tot 10% bonus bij 10 jaar sparen\*
- Maximale inleg: € 600 per jaar

\*) Deze bonus geldt als u vóór 1 november 2021 een Zilvervloot-rekening opent. Wees er dus snel bij!

## JongWijs Gratis betaal- en spaarrekening

- Sparen én betalen voor uw kind zelf
- Geschikt voor kinderen van 0 tot 18 jaar
- Internet Bankieren en Mobiel Bankieren app
- Rente van 0,20% op de spaarrekening
- Variabele rente op jaarbasis. Rentewijzigingen voorbehouden.

Uw kind krijgt ieder jaar leuke en leerzame tips per post. Onze tips groeien mee met de leeftijd.



# RegioBank

Zelfstandig Adviseur

in Hollandscheveld en Hoogeveen

tel. (0528) 34 17 11  
mail [info@mulderij.nl](mailto:info@mulderij.nl)  
web [www.mulderij.nl](http://www.mulderij.nl)

### bezoekadressen

Alteveerstraat 9, Hoogeveen  
Het Hoekje 35, Hollandscheveld  
Dorpsstraat 74, De Wijk  
Brink 19A, Ruinen



## Adviesgroep Mulderij Verzekeringen